



# Poradnik

Patron poradnika:

**Hurtownie branżowe,**

**czyli ważny gracz w obrocie towarów**



## Hurtowy detal

Hurt dawniej oznaczający po prostu dużą ilość, obecnie nabrał nieco innego znaczenia. Hurt to przede wszystkim sprzedaż lub kupno towarów w większych ilościach, po cenach niższych niż detaliczna.

Miejsca, w których można dokonać takich zakupów, to oczywiście hurtownie. Hurtownie to zwykle przedsiębiorstwa handlowe, które powstały z myślą o klientach prowadzących sprzedaż detaliczną. Zakupów najczęściej dokonują w nich więc firmy lub dystrybutorzy, jednak coraz częściej hurtownie prowadzą również sprzedaż detaliczną dla prywatnych odbiorców.

W Polsce funkcjonuje kilka tysięcy hurtowni o różnym profilu. Również branża wentylacyjna i klimatyzacyjna jest zaopatrywana przez kilkanaście hurtowni w kraju. W poradniku postaramy się przybliżyć świat handlu hurtowego i pokazać, że warto się w nim zaopatrywać.



Źródło: Unsplash

**Przeczytaj poradnik i wybierz się do hurtowni!**





Źródło: Unsplash

## Spis treści:

1. Hurtownia, jako pośrednik,  
ale nie tylko...
2. Hurtowe formy obrotu towaru
3. Sprzedaż hurtowa czy detaliczna?
4. Daj się miło zaskoczyć w hurtowni
5. Wiedza i doświadczenie
6. Fachowcu – a czego Ty możesz  
oczekiwać od hurtowni?
7. Kliencie indywidualny,  
czy Ty też możesz zyskać?
8. Podsumowanie
9. Patron Poradnika poleca:  
**Hurtownia HTS odpowiada na  
potrzeby swoich Klientów**





Źródło zdjęć: Zasoby HTS



## Hurtownia, jako pośrednik, ale nie tylko...

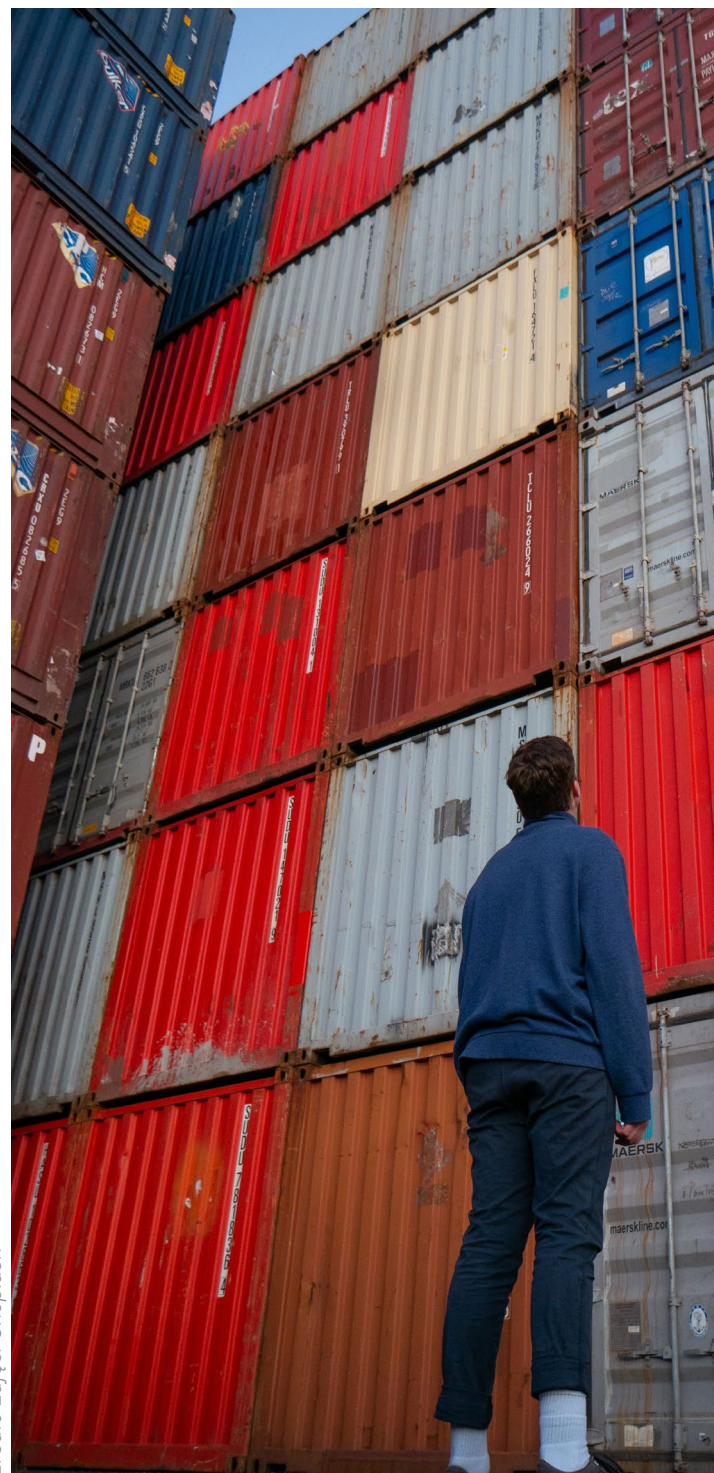
Hurtownie skupują towar w dużych ilościach bezpośrednio od producentów. Następnie zostaje on odsprzedany do punktów detalicznych. Takimi miejscami są nie tylko małe sklepy osiedlowe, ale też markety czy hipermarkety. Na czym więc tak naprawdę polega rola hurtowni w obrocie towarów? Przede wszystkim na tym, że pomiędzy odebraniem produktów od producenta a przyjęciem przez odbiorcę detalicznego, towar musi być gdzieś magazynowany. Nie ma przecież gwarancji, że odbiorca odkupi towar w tym samym momencie, w którym dotrze on do hurtowni od producenta. Przechowywanie towaru jest też ważne z punktu widzenia zabezpieczenia go przed uszkodzeniem oraz szkodliwym działaniem opadów atmosferycznych, promieni słonecznych czy niskiej temperatury.



Źródło: Zasoby HTS

Poza tym, ponieważ hurtownie kupują towar w ogromnych ilościach. Przed dalszą dystrybucją musi on najpierw zostać posortowany na mniejsze partie. Przygotowanie do sprzedaży polega również na odpowiednim zapakowaniu towaru oraz zabezpieczeniu go na czas kolejnego załadunku i transportu.

Następną istotną rolą, jaką pełnią hurtownie to pośrednictwo sprzedażowe pomiędzy producentem a detalistą. Często sprzedawca towarów detalicznych nie ma dostępu do producenta, gdyż nie ma możliwości zakupu w takich ilościach, jak hurtownia. Nie uzyska więc też cen, które przy sprzedaży pojedynczych sztuk z narzuceniem marży, będą na rynku konkurencyjne. Hurtownie mogą też być pomocne w razie przerw w produkcji lub po jej zakończeniu. Często to jedyne miejsca, gdzie można zakupić towar, którego producent już nie posiada, albo jest to towar trudno dostępny czy nietypowy.



Źródło zdjęć: Unsplash

## Hurtowe formy obrotu towaru

Chodząc po sklepach mało kto, zastanawia się na tym, w jaki sposób towar trafia na półki sklepowe oraz jaka jest jego droga. Towar odkupiony od producenta przechodzi różne etapy nazywane obrotami. Wyróżnia się dwa podstawowe rodzaje obrotu towarów:

### Obrót tranzytowy

Jak sama nazwa wskazuje, przepływ towaru następuje niemal tranzytowo. Oznacza to, że jest przekazywany bezpośrednio od producenta do odbiorcy detalicznego. W tym obrocie pomija się proces magazynowania towaru w hurtowniach. Przy czym w obrocie tranzytowym, jeśli pośredniczy hurtownia, która prowadzi rozliczenie finansowe zarówno z producentem, jak i detalistą jest tak zwany tranzytem rozliczanym. Jeśli hurtownia pośredniczy w dostawie, rozliczając się z producentem, to taki obrót nazywany jest tranzytem organizowanym. Towar jest tak, jak w przypadku tranzytu rozliczanego, przekazany bezpośrednio do odbiorcy. Pośrednik, czyli hurtownia pobiera jedynie prowizję za zorganizowanie dostawy i zrealizowanie transakcji. Zapłatę za towar otrzymuje od odbiorcy.

Właśnie na takich zasadach funkcjonują sklepy internetowe. Ta metoda nie sprawdzi się jednak w każdej branży. Zalicza się tu między innymi branżę budowlaną czy instalatorską.



## Obrót składowy

W tym obrocie pośrednikiem jest właśnie hurtownia, która jednocześnie jest też dystrybutorem. Jak już wspomniano wcześniej, hurtownia kupuje towar od producenta, przechowuje go, ale także metkuje lub kompletuje przed dalszą sprzedażą. Zaopatrując się u wielu producentów, hurtownia tworzy przede wszystkim zróżnicowany wachlarz produktów. Pozwala on klientowi kompleksowo zaopatrzyć się w jednym miejscu. Branża, której trudno obyć się bez specjalistycznych hurtowni, to branża wentylacyjno – klimatyzacyjna. Przedsiębiorstwa tego typu zajmują się hurtowym zaopatrzeniem i obsługą inwestycji.



## Sprzedaż hurtowa czy detaliczna?

Odpowiedź nie jest jednoznaczna. Zależy ona przede wszystkim od tego, czy odbiorca jest firmą, czy osobą prywatną, ile towaru chce zakupić, a także, do czego jest on mu potrzebny? Hurtownie pozyskując towar, od różnych dostawców, ułatwiają oraz usprawniają ich przepływ. Dzięki nim staje się on dostępny dla każdego i to często od ręki. Hurtownie przeznaczają duże przestrzenie na składowanie towarów, co pozwala zamawiać im dużo większe ilości od producentów, uzyskując w ten sposób niższe ceny zakupu. To z kolei przekłada się na konkurencyjne ceny dla Klienta końcowego.



Źródło: Zasoby HTS

**Detalista** natomiast nie obraca tak dużymi partiami. Może on więc sobie pozwolić na wyselekcjonowanie towaru. Hurtownie detalistom gwarantują zróżnicowane produkty, z różnych półek cenowych. Dzięki temu, każdy może się w niej zaopatrzyć, stosownie do posiadanego budżetu. Dla detalistów ważna jest bowiem świadomość marki i niskiej ceny, gdyż opiera się na powracających do niego klientach. Ma on jednak zwykle ograniczone miejsce do magazynowania towarów, a długo terminowe przechowywanie zakupionych towarów jest dla niego nieopłacalne. Oprócz hurtowni i detalistów jest jeszcze **świadomy konsument**, który sporadycznie potrzebuje konkretnych produktów i zależy mu na uzyskaniu możliwie niskiej ceny. Obecnie wybrane hurtownie otwarte są na klientów indywidualnych oraz na prowadzenie z nimi negocjacji cenowych.

**Podstawową różnicą sprzedaży hurtowej i detalicznej jest więc ilość kupowanego bądź sprzedawanego towaru.** Firmy budowlane dokonują zakupów w ilościach hurtowych na przykład elementów instalacyjnych czy urządzeń wentylacyjnych i klimatyzacyjnych. Kupują je jednak w określonych ilościach, dokładnie takich, jakie są im potrzebne do wykonania zlecenia. Nie mogą sobie pozwolić na zakup większej liczby, a już na pewno na składowanie towaru. Często towar na daną inwestycję jest zamawiany w hurtowni, a potem odbierany partiami. Niemniej istotnym aspektem jest cena, możliwość zwrotu lub wymiany, a także kompleksowa obsługa. Idealnym rozwiązaniem dla tego typu działalności są właśnie branżowe hurtownie.



## Daj się miło zaskoczyć w hurtowni

Hurtownie, zwłaszcza z branży wentylacyjno – klimatyzacyjnej to obecnie wykwalifikowani specjaliści. Po profesjonalnych hurtowniach można się spodziewać nie tylko oferty z nowościami na rynku w dobrej cenie, asortymentu wysokiej klasy, dużej dostępności towarów, ale także fachowej obsługi i profesjonalnego doradztwa.



Źródło: Stock Media - Canva

Hurtownie z branży wentylacyjno – klimatyzacyjnej mają w swojej ofercie towar od wielu producentów, dzięki temu można dopasować zakres cen do wymagań kupującego. Nie bez znaczenia jest też oferta zamienników. Mimo różnych opinii na ich temat często ich zakup jest po prostu konieczny. Cenione są również hurtownie, w których można dokonać zakupu akcesoriów, specjalistycznych narzędzi montażowych czy nawet środków ochrony osobistej i BHP. Kompleksowe usługi oferowane przez profesjonalne firmy powinny dopełniać możliwość szybkiej dostawy na terenie kraju.



## Wiedza i doświadczenie



Źródło: Stock Media - Canva

Hurtownie specjalistyczne prowadzą również szeroko pojęte **doradztwo techniczne**. Wynika to z posiadanej wiedzy technicznej oraz bardzo dobrej znajomości oferowanych produktów i niezbędnych akcesoriów. Warto skorzystać z porad działu technicznego w wybranej hurtowni, gdyż pracownicy codziennie obcują z produktami i urządzeniami. Oprócz tego chętnie dzielą się opiniami instalatorów oraz użytkowników. Zdania te są cennym źródłem informacji i potrafią być bardzo pomocne przy wyborze produktów.

Warto też zajrzeć na **strony internetowe hurtowni**. Zwykle zamieszczone są na nich informacje o wprowadzanych do oferty produktach oraz obowiązujących w danym momencie sezonowych promocjach. Można znaleźć tam również katalogi produktów oraz cenniki. Warto sprawdzić je przed wizytą w hurtowni stacjonarnej. Dodatkowo przy zakupie większych ilości w drodze negocjacji, można uzyskać spory upust lub wynegocjować rabaty na kolejne zakupy. Wybrane hurtownie, które obsługują również klientów indywidualnych, mają przygotowane dla nich specjalne zniżki.



## Fachowcu – a czego Ty możesz oczekiwać od hurtowni?

Hurtownie głównie opierają się na dostarczaniu materiałów firmom działającym w branży i stale starają się dostosować do panującej sytuacji na rynku oraz zmieniających się potrzeb Klientów. Na jakie przywileje może liczyć firma instalatorska we współpracy z hurtownią?

- **Płatności miesięczne/okresowe**

W ciągu miesiąca wykonawca może wziąć ilość materiałów do wartości ustalonej z hurtownią. Na koniec ustalonego okresu wystawiana jest faktura zbiorcza o określonym terminie płatności. Pozwala to zaoszczędzić czas na wykonanie „roboty papierkowej” oraz zapobiega wstrzymaniu prac przy chwilowym braku płynności finansowych.

- **Dokumentacja produktów**

Inwestor, inspektor nadzoru, kierownik budowy to tylko niektóre z osób mających prawo wymagać od wykonawcy przedłożenia atestów i dokumentów elementów montowanych w budynku. Przydadzą się one również do przygotowania dokumentacji powykonawczej. Hurtownia sprowadzająca materiały od producenta zawsze dysponuje aktualnymi dokumentami do kupowanych produktów, które jest w stanie szybko dostarczyć do wykonawcy.

- **Stale rabaty**

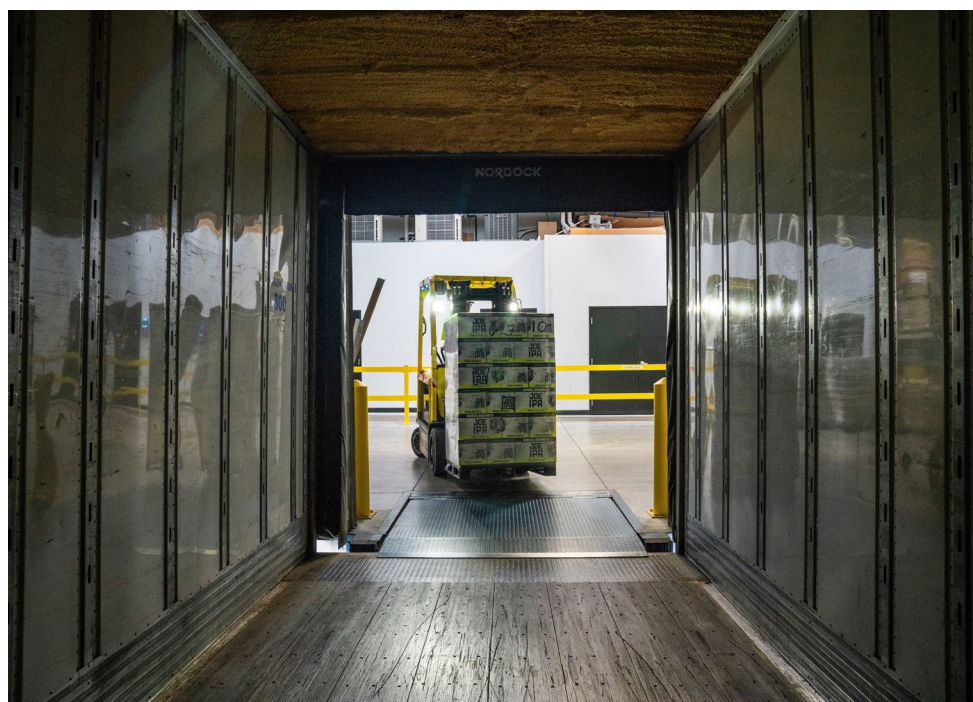
Dla stałych klientów przewidziane są ustalone rabaty od każdego zakupu na firmę.

- **Promocje specjalne**

Dedykowane są przede wszystkim specjalistom np.: 5 urządzeń w cenie 4.

- **Darmowy transport**

Wybrane hurtownie oferują darmowy transport w granicach miasta, a dla dużych zamówień nawet na terenie całego kraju.





## Kliencie indywidualny, czy Ty też możesz zyskać?



Źródło: Unsplash

Odpowiedź na to pytanie brzmi: Zdecydowanie tak! Przed budową domu, kiedy nie podjęto jeszcze decyzji o tym, czy materiały dostarcza inwestor, czy wykonawca warto wysłać ich zestawienie do hurtowni i porównać wyceny. Przy większych zamówieniach warto negocjować ceny lub darmowy transport materiałów. Często prywatny inwestor uznaje, że logistyka zamawiania na bieżąco materiałów jest dla niego zbyt skomplikowana. Wykonawca spokojnie sobie z tym poradzi, a często uzyska bardziej atrakcyjne ceny materiałów.

W większych hurtowniach można także skonsultować zamienniki elementów z projektu, tak by zaoszczędzić, jednocześnie nie tracąc na jakości. **Zaprzyjaźniona hurtownia ma jeszcze jedną ogromną zaletę – zawsze można zadzwonić i zapytać, czy brakujący na budowie towar jest dostępny.** Nawet jeśli nie, to zwykle można zamówić go telefonicznie, nie tracąc czasu na dojazdy. W razie wad materiałowych, które zawsze mają prawo się zdarzyć, towar taki na bieżąco można wymienić na inny bądź jego zamiennik, który zazwyczaj jest na stanie. Do ogromnych plusów należy zaliczyć również możliwość zwrotu nieużytego materiału, z którym w marketach budowlanych bywa różnie. Niewątpliwą wartością dodaną jest fakt, że hurtownia posiada bazę sprawdzonych instalatorów, których może polecić przy zakupie towaru. W ten sposób możemy kupić materiał wraz z montażem.

## Podsumowanie

Obecnie hurtownie są specjalistycznymi punktami sprzedaży, które oferują towary w hurtowych cenach. Warto z nich korzystać kupując zarówno dużo ilości, jak i pojedyncze sztuki. Doradztwo techniczne reprezentowane przez hurtownie zwykle jest na wysokim poziomie i może służyć za źródło cennej wiedzy. Zachęcamy do sprawdzenia hurtowni w swojej okolicy, zwłaszcza przed planowaną budową domu czy remontem.

*Opracowanie: Redakcja portalu [www.klimatyzacja.pl](http://www.klimatyzacja.pl). Materiał objęty prawem autorskim.  
Publikacja w części lub w całości wyłącznie za zgodą redakcji portalu [www.klimatyzacja.pl](http://www.klimatyzacja.pl).*



## Patron Poradnika poleca!

### Hurtownia HTS – odpowiadamy na potrzeby branży HVAC

Branża wentylacyjna i klimatyzacyjna jest jedną z najdynamiczniej rozwijających się w Polsce. Cieszymy się, że, jako hurtownia możemy być częścią tego rozwoju.



Źródło zdjęć: Zasoby HTS

Hurtownia **HTS** od ponad 17 lat wspiera wykonawców, instalatorów i inwestorów przy realizacji nawet najtrudniejszych inwestycji w branży HVAC. Od 2004 roku pracujemy na miano rzetelnego, sprawdzonego dostawcy i partnera biznesowego, który rozumie potrzeby swoich Klientów.

**HTS to obecnie jedna z największych hurtowni materiałów wentylacyjnych i klimatyzacyjnych na Mazowszu, największa po prawobrzeżnej stronie Warszawy.**



## Najlepsze materiały w jednym miejscu

Od początku istnienia firmy stawiamy na najwyższą jakość produktów. W naszej ofercie znajdują się wyłącznie sprawdzone rozwiązania, które gwarantują odbiorcom końcowym pełną satysfakcję i wieloletnią, bezawaryjną eksploatację. Dlatego współpracujemy wyłącznie z renomowanymi producentami.

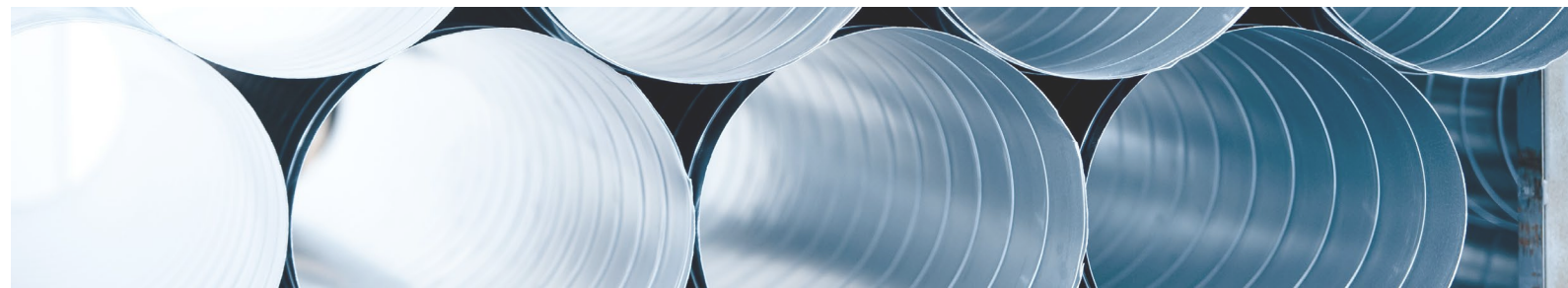


Źródło zdjęć: Zasoby HTS

## Szeroki asortyment dostępny od ręki!

Większość oferowanych przez nas materiałów jest dostępna prosto z półki. Dbamy o utrzymanie wysokich stanów magazynowych, aby zaoszczędzić czas Klientów. **Oferta HTS obejmuje wszystkie elementy składowe niezbędne do budowy kompletnych instalacji wentylacji czy klimatyzacji:** kanały i kształtki prostokątne i okrągłe, kratki, nawiewniki, anemostaty, przepustnice, kształtki, złączki, izolacje, klapy przeciwpożarowe, rury miedziane, system odprowadzania skroplin, automatykę, pełen osprzęt wentylacyjny i materiały do montażu, a także centrale wentylacyjne, nagrzewnice, rekuperatory, klimatyzatory.

Oferujemy także szeroki wybór narzędzi i odzieży roboczej. Jesteśmy miejscem, w którym kompleksowo zaopatrzy się każdy wykonawca działający w branży HVAC. Nasi Klienci doskonale wiedzą, że jeśli potrzebują jakiegoś produktu „na już”, znajdą go właśnie w HTS.



Źródło zdjęć: Zasoby HTS



## Szybka realizacja zamówień



Źródło zdjęć: Zasoby HTS

To, czego w danej chwili nie mamy na magazynie, jesteśmy w stanie bardzo szybko dostarczyć. Na dodatek w dogodnym dla Klienta terminie i w dowolne miejsce w kraju. Realizujemy także nietypowe zlecenia, wykonywane na specjalne zamówienie Klienta. Dzięki stałej współpracy z największymi producentami w branży jesteśmy w stanie zrealizować najbardziej niezwykle zamówienia nawet do 24 godzin.

Własna flota i współpraca z firmami kurierskimi pozwala nam realizować dostawy w dowolne miejsce w Polsce. Hurtownia HTS jest świetnym adresem dla firm, które potrzebują materiałów na dziś, a jeszcze lepszym dla tych, które dostawy oczekują na wczoraj.



Źródło zdjęć: Zasoby HTS

Źródło zdjęć: Zasoby HTS



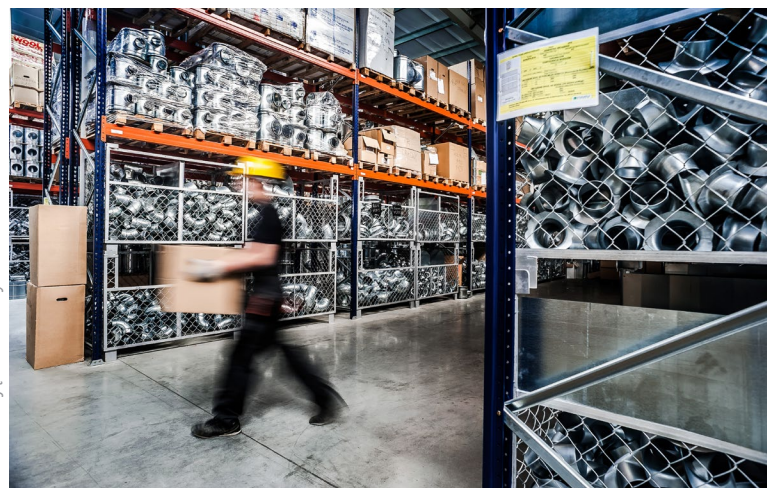
## Stawiamy na dużą elastyczność i otwartość!

Budujemy długofalowe relacje z naszymi Klientami, znajdując dla nich optymalne rozwiązania. Wierzymy, że dobre relacje biznesowe zaczynają się od nawiązania przyjaznych relacji między ludźmi. Nie zapominamy, że nasi Klienci mają swoje potrzeby, problemy, oczekiwania. Staramy się na nie odpowiadać, dlatego w naszej działalności wdrożyliśmy model obsługi polegający na kompleksowym doradztwie i dużej elastyczności.

Łamiemy stereotyp hurtowni, która stawia wyłącznie na masową sprzedaż. Nasi Klienci wiedzą, że w HTS zawsze otrzymają kompleksową obsługę: począwszy od doradztwa technicznego, przez dobór odpowiednich produktów, aż po dostawę zamówionych towarów na wskazany plac budowy.



Źródło zdjęć: Zasoby HTS



Źródło zdjęć: Zasoby HTS

Nasza kadra to ludzie o ogromnej wiedzy branżowej zarówno teoretycznej, jak i praktycznej. Dlatego jesteśmy w stanie dobrać niezbędne materiały na podstawie projektu, gwarantując jednocześnie ich sprawną dostawę w najkrótszym możliwym terminie. Wspólnie pracujemy na to, aby HTS był synonimem miejsca, gdzie poza kompleksową ofertą produktów można także znaleźć przyjazną atmosferę i otwartość, a czekając na odbiór towaru, można napić się kawy.

**Serdecznie zapraszamy do współpracy!**

Opracowanie: *Barbara Łowicka*  
HTS POLSKA Sp. z o.o. Sp. k.





## Hurtownia HTS

Obecnie jest to jedna z największych hurtowni wentylacyjnych w Warszawie. Nie poprzestaje na tym i wciąż inwestuje w swój rozwój, stale rozszerzając wachlarz oferowanych produktów. Hurtownia HTS jest świetnym adresem dla inwestorów, wykonawców oraz Klientów indywidualnych, którzy poszukują doradztwa technicznego oraz wszystkich niezbędnych elementów do budowy systemu wentylacji, rekuperacji czy klimatyzacji w jednym miejscu. Duża dostępność produktów prosto z półki pozwoli Państwu zaoszczędzić czas i pieniądze.

**Serdecznie zapraszamy do współpracy!**

Patron Poradnika:

**HTS POLSKA  
Sp. z o.o. Sp. k.**

Ul. Borecka 4B  
03 – 034 Warszawa  
+48 22 811 07 60

**[www.hts.com.pl](http://www.hts.com.pl)  
[hts@hts.com.pl](mailto:hts@hts.com.pl)**

**[Facebook](#)**

Redakcja poradnika:

**Termoclima Sp. z o.o. Sp. K.**

Ul. Morgowa 4, 91-223 Łódź

NIP: 947 199 11 99

T: 661 42 66 16,

**[biuro@klimatyzacja.pl](mailto:biuro@klimatyzacja.pl)**

Zainteresowała Cię treść? Przeczytaj nasze pozostałe poradniki:

*Opracowanie: Redakcja portalu [www.klimatyzacja.pl](http://www.klimatyzacja.pl). Materiał objęty prawem autorskim. Publikacja w części lub w całości wyłącznie za zgodą redakcji portalu [www.klimatyzacja.pl](http://www.klimatyzacja.pl). Kontakt: [biuro@klimatyzacja.pl](mailto:biuro@klimatyzacja.pl).*